

# tecnovid

10º Salón internacional de técnicas  
y equipos para viticultura

14 - 17  
FEB



Feria de  
Zaragoza

# tecnovid



2017

MÁS INFORMACIÓN



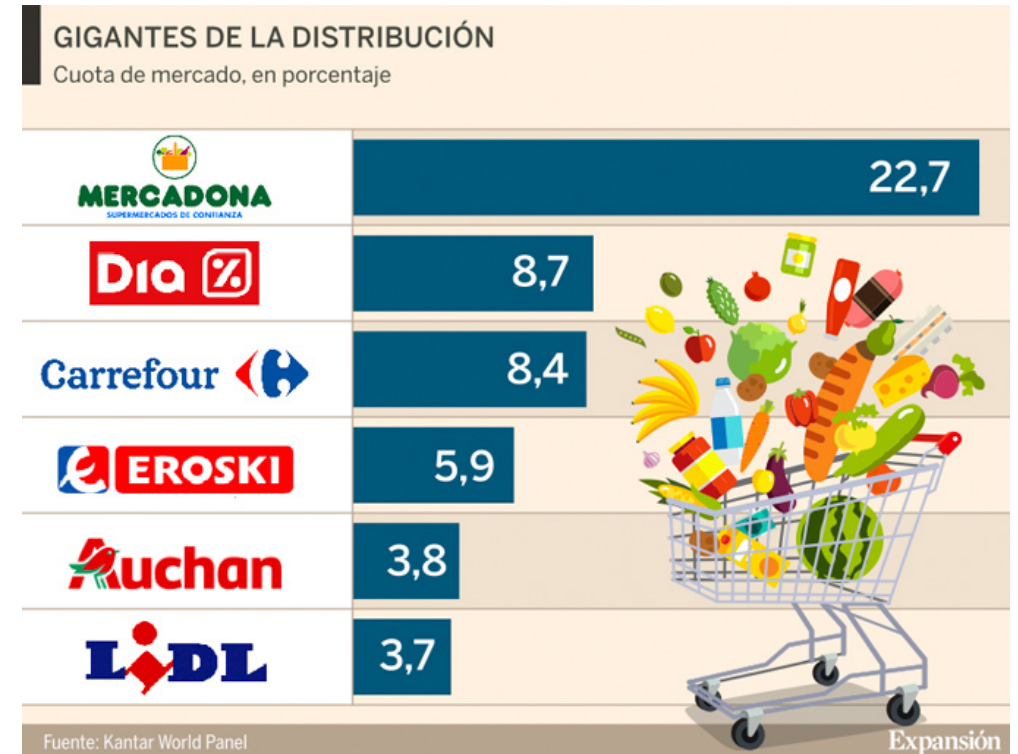
# LA COLABORACIÓN DEL SECTOR CON LA GRAN DISTRIBUCIÓN. CLAVE DE FUTURO.

Cristobal Cuevas Rodríguez  
Plataforma Integral Zaragoza

Zaragoza 16 febrero de 2017

1. SITUACIÓN GRAN DISTRIBUCIÓN
2. SITUACIÓN SECTOR VITIVINÍCOLA.
3. NUEVAS NECESIDADES DISTRIBUCIÓN
4. PROYECTO EDI EROSKI

- Alto protagonismo de la “Gran Distribución” en España 70% cuota mercado.
- Importante concentración. 6 primeros 53%.
- Marcas blancas creciendo.
- Dura lucha por no perder cuota.
- Batallas de precios.



- Necesidad de hacer más eficiente cadena de suministro.
- Inversión de ahorros en margen comercial.
  - Claves para conseguirlo:
- Automatización instalaciones.
- Robotización.
- Últimas tecnologías informáticas.
- Cadena de valor.





- Descenso del 50% en el consumo en 20 años
- Crecimiento del 3,5% último año.
- Diferentes canales de comercialización
- Tiendas, HORECA, bodegas, on line...
- Gran atomización del sector.
- Importante dispersión.



- **4100 productores.**
- **3500 embotelladores.**
- **Varias tipologías por origen.**
- **5 D.O. 68,5% volumen.**
- **10 D.O. 83,7 % volumen.**
- **Importante dispersión por tamaños.**

- **Dificultad selección gama.**
- **Limitación espacio.**
- **3700 ref. de 500 proveedores**
- **74 aragonesas de 11 bodegas.**
- **500 de cavas y sidras.**
- **Nuevos requerimientos logísticos.**



- **Compartir con proveedores soluciones y conocimientos**
- **1. Optimización de recepciones**  
Horario, condiciones logísticas
- **2. Gestión altas y bajas:GDSN**
- **3. Previsión de la demanda:**  
Stocks On-line, CRP, Flujo tenso
- **4. Gestión de promociones.**  
GDSN permite intercambiar información
- **5. Aprovisionamiento eficiente:**  
Equilibrio financiero





- **6. Colaboración**  
contacto personalizado gestor
- **7. Eficiencia en la cadena de suministro:**  
Compra en Origen
- **8. Compartir KPI'S:**  
Indicadores comunes y útiles
- **9. facturación y gestión de disconformidades.**  
Contacto personalizado
- **10. Sistemas de intercambio de información:** GS1-128, DESADV, RECADEV



- **En definitiva, existe un alto potencial en la mejora de la colaboración entre proveedores y distribuidores para construir una cadena de suministro más eficiente.**
- **Desde la misma sede del proveedor hasta el cliente final, a lo largo de toda la cadena, con el objetivo de llegar a este garantizando el mejor suministro.**
- **Que permita a todos los actores encontrar sinergias y ahorros que redunden en la mejora para todos ellos.**

Gracias